



## ASSISTENZA PRE E POST VENDITA



Dopo la definizione degli obiettivi Dermatologici ed Economici che la Struttura intende realizzare, lo Staff Tecnico Farmoderm, in stretta collaborazione con i vari Responsabili e Coordinatori delle Strutture stesse, elabora il Piano Operativo che prevede:

### ASSISTENZA PRE VENDITA

- ⇒ Definizione dei Formulati da utilizzare
- ⇒ Elaborazione della loro Metodica d'Uso in relazione alle Risorse Umane disponibili
- ⇒ Corsi di Formazione per il Personale Sanitario
- ⇒ Elaborazione di un sistema di monitoraggio delle problematiche e patologie dermatologiche in essere
- ⇒ Elaborazione di un sistema di monitoraggio dei consumi e dei costi.

### ASSISTENZA POST VENDITA

- Verifica periodica della situazione dermatologica degli Assistiti ⇐
- Verifica periodica dei consumi ⇐
- Proposte e suggerimenti migliorativi in merito ai nuovi formulati ⇐
- Aggiornamento professionale del Personale Sanitario ⇐